

Paris, le 2 novembre 2016

## ATTILA Système: ouverture de 7 nouvelles agences

La session automnale d'ouverture d'agences au sein du réseau ATTILA Système bat son plein, cette année encore. Ce ne sont pas moins de 7 nouvelles agences qui ouvrent leurs portes ce 2 novembre 2016. Sur l'année 2016, le réseau spécialiste de l'entretien, la maintenance et la réparation de tous types de toiture aura déployé au total 15 nouvelles implantations en France.

### Extension du maillage

Elles sont 68 agences ATTILA Système réparties sur l'ensemble du territoire à présent. Grâce aux ouvertures de novembre 2016, l'enseigne s'installe à Aix en Provence, Bourg en Bresse, Blanquefort/ Bordeaux Nord, Caen Est, Colmar, Chasseneuil-du-Poitou/ Poitiers Nord, Lille– Madeleine et conforte ainsi son maillage régional.

Avec un potentiel de développement sur plus de 300 zones géographiques identifiées, le réseau est optimiste quant à son avenir.

### Des primos accédants et des multi-franchisés

Parmi les 7 ouvertures d'agences de l'automne, deux d'entre elles sont le fait d'ouverture d'une deuxième agence par des franchisés capés et bien implantés dans leur région. Ainsi, Marc Bellot, franchisé de Villefranche sur Saône a ouvert une seconde agence à Bourg en Bresse, dans l'Ain. De son côté, Julien Jean, franchisé à Caen zone Ouest, a étendu son maillage territorial à la zone Est de Caen. Alors que la franchise n'a ouvert cette possibilité de multi agence que depuis le printemps 2016, ce sont déjà 4 franchisés qui se sont portés candidats à la multifranchise et ouvert un second site.

Les cinq autres ouvertures de novembre sont dirigées par des nouveaux entrepreneurs aux profils divers, mais tous sont des managers éprouvés.

### ATTILA Système Aix en Provence

Avec un parcours de plus de vingt ans dans les industries du packaging chez Smurfit Kappa, puis Bobst, Frédéric Pastot a occupé des fonctions de responsable des ventes et grands comptes, puis de directeur du développement et du marketing au service d'industries diversifiées en France et à l'international.

Sa passion : la satisfaction client avec une préoccupation constante pour une qualité irréprochable du service réalisé et une relation tirée par le développement et l'innovation. « *Les grands groupes avec lesquels j'ai travaillé m'ont apporté la rigueur et l'exigence dans le management quotidien, j'ai pu ainsi mesurer l'importance cruciale du travail en équipe et de la proximité avec les collaborateurs. J'ai retrouvé chez ATTILA Système les exigences de qualité tant au niveau du service que du savoir-être des hommes avec une démarche participative des franchisés et du franchiseur plutôt exceptionnelle. Les résultats que j'ai pu observer auprès de plusieurs agences, en toute transparence, m'ont conforté dans ma décision de rentrer dans le réseau ATTILA Système, d'autant que le programme de formation et d'accompagnement sont eux-mêmes basés sur une logique entrepreneuriale concrète et réaliste* », explique Frédéric Pastot.

ATTILA Système Aix-en-Provence Est servira la zone qui s'étend de Peyrolles, au Nord, à la partie Est de la ville d'Aix, et couvrira les secteurs de Bouc-bel-Air, Simiane Collongue, Gardanne, la zone économique de Rousset et Fuveau jusqu'à Trets.

### ATTILA Système Blanquefort/ Bordeaux Nord

Après avoir débuté sa carrière dans le sport, diplômé d'école supérieure de commerce, Yannick Moal a œuvré pendant près de 15 ans en qualité de responsable de plusieurs centres de remise en forme dans la région Bordelaise. Le rachat du Groupe, dans lequel il travaillait, par un investisseur l'a décidé à entreprendre personnellement. Le marché saturé des clubs de remise en forme l'a incité à chercher une enseigne qui serait à même de lui apporter du conseil et proposerait une activité à fort potentiel dans un secteur porteur. A Franchise Expo Yannick Moal découvre ATTILA Système; les réseaux sociaux n'indiquaient aucun mécontentement et la structure très professionnelle du site internet l'ont incité à se rapprocher du réseau. « *Après un parcours de cooptation, d'intégration et la mise à ma disposition des éléments d'informations organisationnels et financiers, ma décision d'intégrer ce groupe avec de très fortes valeurs humaines et d'entreprise fut prise. Aujourd'hui, c'est avec plaisir et fierté que j'intègre l'enseigne ATTILA Système sur la région Bordeaux Nord, en collaboration avec mes deux confrères de Bordeaux Est et Ouest* », commente le jeune entrepreneur.



Contact Presse :

Agence l'Oeil et la Plume - 76 rue Balard - 75015 Paris  
Tel : 06 03 86 77 66 - E-mail : carole.houlne@loeiletlaplume.com

Paris, le 2 novembre 2016

### ATTILA Système Colmar

Après avoir passé 25 ans dans le secteur du bâtiment et des centres de profits en qualité de responsable, Stéphane Wagner a décidé d'envisager plus sereinement la seconde partie de sa carrière. « *En reconversion professionnelle, j'ai décidé de créer mon entreprise dans le cadre de la franchise. Cela me permet d'adosser mon expérience et mon savoir-faire à celui d'un spécialiste dans le domaine choisi qui m'apporte le cadre opératoire, organisationnel et marketing me permettant de développer solidement mon entreprise. Ma recherche d'une enseigne orientée vers des savoirs techniques, dans le domaine du bâtiment, avec une dimension commerciale qui correspond à mes expériences, m'a conduit naturellement à rencontrer le réseau ATTILA Système* », explique Stéphane Wagner.

L'agence ATTILA Système intervient sur toute la zone géographique de Colmar et ses environs

### ATTILA Système Lille– Madeleine

Après 14 ans d'expériences dans la distribution et le commerce Automobile au sein du groupe PSA, en tant que responsable Qualité, chef des ventes, et responsable de centres de profits, Charles Philippon a souhaité mettre son expérience, son implication professionnelle ainsi que ses qualités managériales et commerciales dans la réalisation et la réussite d'un projet personnel.

« *Entrepreneur, j'ai toujours voulu travailler pour moi et m'épanouir dans la création de valeur, dans l'accompagnement et le développement de mes collaborateurs pour mon propre compte. Si j'ai choisi d'entreprendre en franchise, c'est pour disposer du savoir-faire et de l'accompagnement d'un réseau dans un secteur d'activité différent de mon parcours initial* », souligne Charles Philippon.

Après avoir étudié plusieurs réseaux de franchises, il décide de s'engager avec le réseau ATTILA Système dans lequel il trouve des valeurs humaines, d'échanges de communication qui correspondent à la conception qu'il a de l'entreprise et des facteurs clés de réussite pour entreprendre.

L'agence ATTILA Système intervient sur toute la zone géographique de Lille et ses environs.

### ATTILA Système Poitier Nord/ Chasseneuil-du-Poitou

Après avoir débuté sa carrière professionnelle dans le recrutement, Steve Roustand a rapidement rejoint la grande distribution spécialisée (Decathlon). Pendant 8 ans, il a gravi tous les échelons hiérarchiques pour terminer sa carrière directeur de magasin. Le management, le commerce et la gestion très présents dans ce poste lui ont permis d'aborder bon nombre de missions de sa future vie d'entrepreneur.

« *N'étant pas un créatif, la franchise est apparue comme le modèle idéal pour créer ma société tout en bénéficiant d'un concept éprouvé, confie Steve Roustand. Le réseau ATTILA Système s'est nettement distingué des autres par l'intelligence de son concept, le sérieux du franchiseur et les moyens mis en oeuvre pour accompagner les franchisés* ».

L'agence ATTILA Système intervient sur toute la zone géographique de Chasseneuil-du-Poitou et ses environs.

### À propos d'ATTILA Système

Créée en 2003 par Benoit Lahaye, et développée en franchise depuis 2006, l'enseigne ATTILA Système est le 1<sup>er</sup> réseau national spécialisé dans la réparation, l'entretien et la maintenance de tous types de toitures. Il propose un « nouveau métier » avec une offre de services unique sur un marché non structuré à très fort potentiel.

Protéger et pérenniser les toitures, par « **la défense du Capital-toit** », telle est la vocation d'ATTILA Système.

S'appuyant sur 13 années d'expérience, l'enseigne compte actuellement 68 agences réparties sur le territoire national. ATTILA Système a généré, en 2015, un chiffre d'affaires de 35 millions d'euros, le réseau ambitionne un CA à hauteur de 42 millions d'euros en 2016, et emploie plus de 450 collaborateurs.

Pour en savoir plus: [attila-systeme.fr](http://attila-systeme.fr)



Contact Presse :

Agence l'Oeil et la Plume - 76 rue Balard - 75015 Paris  
Tel : 06 03 86 77 66 - E-mail : [carole.houlne@loeiletlaplume.com](mailto:carole.houlne@loeiletlaplume.com)